

つくるときも つくってからも。

Webで悩むのはもうやめよう。

 **ATTNOEL**

# POLICY

アットノエルが大切にしていること

## Webサイトを より良くし続けるために。

Webサイトには、デザインや技術といった「クリエイティブ」な要素と、データや事例に基づく「マーケティング」の要素が重要です。

しかし、Webサイトがあつてあたりまえの今、それだけで充分とは決して言えません。

ただつくるのではなく、お客さまの「想い」を大切にし、その想いをクリエイティブとマーケティングで最大化すること。

Webサイトをより良くし続けていくため、ひいてはWebサイト制作を通じて、お客さまの会社そのものをより良くし続けるため、わたしたちは、この考えを大切にしています。

御社のこだわりや想いを、  
クリエイティブとマーケティングで最大化

### SYMPATHY

お客さまの想いに耳を傾け、  
共感・共鳴することを大切にします

### CREATIVE

常に使う人、見る人の立場で発想し、  
わかりやすいサイトデザインを提案します

### MARKETING

戦略立案からサイト改善・施策実行まで  
お客さまとともに挑戦し続けます

# POLICY

アットノエルが大切にしていること

## お客様の想いに耳を傾け、 共感・共鳴することを大切にします。

サービスの魅力や商品の良さ、その背景にある会社の想い、それらを伝えたい人、必要としている人たちへと届ける。Webサイトはその「伝える役割」を担っています。

だからこそ、はじめてご相談をいただいてからいざWebサイトをつくりだすまで、時間をかけていろいろなお話を聞かせていただきます。商品に対するこだわり、サービスに込められた想い、それらに共感・共鳴できる本当の意味でのパートナーとなるため、じっくりお話を聞かせてください。



SYMPATHY



## ユーザーの体験を中心に考えた、 わかりやすいサイトを提案します。

Webサイトは、インターネット上の御社そのもの。インターネットユーザーには、そこに掲載されている情報、それを見た時の印象がすべてです。

Webサイトを見るのも使うのも「人」。

どんな人に見てもらい、どんな風に感じて欲しいのか。わかりやすく、見る人、使う人の立場になって制作することを大切にしています。

CREATIVE

## 戦略立案からサイト改善・施策実行まで お客様と共に挑戦し続けます。

現場で培った体験や経験に基づいたアイデア、そして公開後のデータ分析。

Webサイトはつくって終わりではありません。つくってからが本当のスタートです。伝えたいことがきちんと伝わっているか。お客様と共に挑戦し続けます。



MARKETING

# SERVICE

アットノエルができること

御社の悩みを解決し、  
目的を達成するため、  
わたしたちアットノエルができること。

## コーポレートサイト制作

— 会社の想いをもっと伝えるために。

御社の顔となる公式Webサイト、コーポレートサイトを制作します。  
顧客や取引先、採用希望者等に対するブランディングや集客を主な目的とし制作します。

制作期間 3ヶ月～

費用の目安 100万円～200万円

## サテライトサイト制作

— さらに多くの人に知ってもらうために。

コーポレートサイト、本サイトとは別経路の流入を増やしたい、その施策のひとつであるサテライトサイト。特定の事業・サービス・商品に特化し、広告をかけずとも安定した流入の増加が見込めるサイトを制作します。

制作期間 2ヶ月～

費用の目安 30万円～

## 求人専用サイト制作

— 人材不足の悩み・離職率の悩みを解決するために。

採用・求人に特化したWebサイトを制作します。  
求人媒体を利用せずとも運用できる自社媒体を目指します。

制作期間 2ヶ月～

費用の目安 100万円～

## ECサイト制作

— 売上を伸ばしていくために。

主にFutureshop2を利用したECサイトの実績も豊富です。  
詳細はお問い合わせくださいませ。

制作期間 3ヶ月～

費用の目安 200万円～300万円

# WORKS

制作事例

## 一 会社のリスタートに ふさわしいサイトを。

ライフリビング株式会社様

<http://www.lifeliving.co.jp/>

社名の変更・M&Aをきっかけに、サイトリニューアルのご相談をいただきました。

サイトの更新が滞り、現状の企業体制と掲載内容とで大きくズレが生じていることが大きな問題となっていました。

### 提案内容

「今」だけでなく中期的なブランディング強化を考慮したサイトにすべく、現状はもちろん、今後の企業方針や、それをふまえてどんな情報発信が必要か、などを中心に整理させていただきました。

また、顧客・お取引先様・求人対象者が閲覧した際に、安心・信用を強く感じてもらえることを重要視。

目的はブランディングであり、直接的な集客の向上ではなかったものの、結果的に見込み顧客からのお問い合わせも定期的にいただけています。



## 一 自社制作・管理での限界を 超えるサイトを。

株式会社才本設計アトリエ様

<https://www.saimoto.jp/>

検索結果の表示順位やお問い合わせ数にも伸び悩み、自社での制作に限界を感じ、弊社にご相談いただきました。

### 提案内容

検索順位については、きちんとした構造でのサイト構築やコンテンツの整理をすることで向上すると判断。

重要なのは、膨大なコンテンツ量をどう整理し、どこにどんなコンテンツを掲載するのか、何を掲載し、何を掲載しないかの取捨選択でした。

また、他の設計事務所に比べ比較的設計報酬が高額であること、広い敷地を所有した方がメインのターゲットということ、実績の写真を美しく見せることに重点を置き、シンプルで洗練されたデザインテイストでまとめました。

デザインが洗練されることで心理的に敷居が高くなってしまふことを考慮し、安心していただけるコンテンツ（お客様の声・施工中の様子を綴るブログ）などの運用を計画しました。



## WORKS

制作事例

### ー カタチのない商品だからこそ「人」の見えるサイトを。

有限会社経営コンサルティングアソシエーション様  
<http://www.association.co.jp/>

Webサイトを作成したのが数年前になり、社内での作成・管理をされてきました。Web集客・活用を踏まえWebサイト全体のリニューアルを検討したい、とご相談をいただきました。

#### 提案内容

「経営コンサルティング」という汎用性の高い言葉(業種)をお客様に明確かつ確に伝えるため、「人」にフォーカスしたWebサイトへのリニューアルをご提案させていただきました。

所属する経営コンサルタントの強みや養成塾・経営塾といった独自運用コンテンツとのバランスを考慮したサイト構成にすることで、会社の経営者様、組織の幹部の方々が今必要と感じている問題解決の手段(ソリューション)を見つけだしやすくしております。



### ー ネームバリュー以上の価値が伝わるサイトを。

ライフリビング株式会社様

<https://lifeliving-ap.com/>

お問い合わせや資料請求などのコンバージョン数の向上、強化を図っていくため、コーポレートサイトのリニューアル後、別サイトとして運営してみえたアパート経営専用サイトの改善・リニューアルをご依頼いただきました。

#### 提案内容

それまで運用してみえたサイトは、情報量が多過ぎるあまり、「ターゲット層が知りたい情報」と「ライフリビングさまが伝えたい情報」のバランスが悪く、どこを見れば良いのかわかりにくい状態でした。

その状態のまま、広告やSEOでアクセスを増やすだけでは、費用対効果が悪くなることが予想されたため、サイトやLPのリニューアルから着手することをご提案。膨大な量のコンテンツを洗い出し、情報の取捨選択をしながら、自社の強みだけでなく、競合との違いはどこか、ターゲットが求めていることは何か、どんなことに悩み、不安を抱えているのか、その不安をどう払拭してあげるのか。競合の調査や問題点の仮説・ストーリーを組み立てながら進めていきました。



# COMPANY

会社概要

MISSION

がんばる会社を  
Webで支える

わたしたちは、がんばる企業をWebで支えています。

Web上だけの見せかけの演出ではなく、

少しでも働く環境をととのえたり、

サービスを改善したりと、

前を向いて改善し続ける。

変化を恐れずチャレンジし続ける。

そういう「がんばる会社」を支えること、

それが、わたしたちの役割であり、使命です。

## 会社概要

社名	株式会社アットノエル	主要取引先 敬称略・順不同	中部電力ミライズコネクト株式会社 ディップ株式会社 株式会社エイチ・アイ・エス 株式会社プライムダイレクト 社会福祉法人 聖霊会 聖霊病院 ジャベル株式会社 ペットライブラリー株式会社 株式会社リビングコーポレーション 株式会社第一名誠 有限会社あいち経営コンサルタント 一般社団法人トラック・マネジメント協会 株式会社マルスギ捺染 石川忠比古公認会計士事務所 税理士法人レディング 滋賀電力株式会社 学校法人東ヶ丘学園 その他多数
代表取締役	水上裕之		
社員数	5名		
創立	2012年		
URL	<a href="https://www.attnoel.co.jp">https://www.attnoel.co.jp</a>		
メールアドレス	<a href="mailto:info@attnoel.com">info@attnoel.com</a>		
TEL	052-439-6285(電話受付10:00-17:30)		
住所	〒464-0026 愛知県名古屋市中種区井上町77 大峯ビル4B		
営業時間	9:00-18:00(定休日:土日祝祭日)		
事業内容	Webサイトの企画・設計・制作 Webサイト保守・運営サポート Webコンサルティング	主要取引銀行	三菱UFJ銀行 栄町支店 名古屋銀行 本店営業部 中京銀行 東山中央支店



## ご検討中のお客様へ

Webサイト制作会社・パートナーを変える必要はもうありません。  
「もっと早く出逢いたかった」そうおっしゃっていただけるのがわたしたちの誇り。  
企画から制作、集客サポートまで、総合的にわたしたちがサポートさせていただきます。  
是非お気軽にご相談ください。お会いできるのを楽しみにしています。

[www.attnoel.co.jp](http://www.attnoel.co.jp)